

INBJUDAN TILL ATT NYTTJA



TECKNINGSOPTIONER AV SERIE TO10B I IZAFE GROUP

Bästa teckningsoptionsinnehavare,

iZafes vision är att säkerställa hälsa tack vare god följsamhet. Under det senaste kvartalet har vi tagit ett stort steg mot detta genom vår uppdaterade strategi som presenterades i maj.

Under andra kvartalet har vi satsat på konsumentreklam som fortsätter att leverera bra resultat och har förbättrat försäljningen av Dosell. Samtidigt ser vi ökat intresse bland kommuner för både läkemedelsrobotar och den data de kan tillföra kring medicinering. Efter kvartalets utgång har vi meddelat en avsiktsförklaring avseende ett förvärv av Pilloxa AB.

I samband med förvärvet av Pilloxa har vi möjlighet att skapa ett mer komplett erbjudande som tillgodoser konsumenternas olika behov; från att självständigt sköta medicineringen till att välja att ha en smart uppkopplad doseringsask eller en helt automatiserad läkemedelsrobot. Med förvärvet av Pilloxa får vi även tillgång till ytterligare säljkanaler. Pilloxa har haft läkemedelsbolagen som sin primära kundgrupp och utvecklat en unik SaaS-lösning samt stöd för genomförande av kliniska studier. Vi kommer omgående efter förvärvet påbörja resan mot att göra Pilloxas lösning mer gångbar för kommersiellt bruk i våra befintliga säljkanaler.

Nyligen kommunicerades att Björn Rosengren är tilltänkt som ny styrelseordförande. Björn Rosengren har en bred kompetens och lång erfarenhet från både näringslivet och det offentliga, bland annat som näringsminister, landshövding och rådgivare åt Kinneviksfären. Tillsammans med Björn så kommer vi fortsätta diskussionerna med investerare, vilka gärna ser fler förvärv och organiskt tillväxt på en marknad som är till stora delar obearbetad. Efter kommunikationen avseende förvärvet av Pilloxa har intresset ökat ytterligare - vilket är positivt för framtida finansiering av bolaget utöver optionsprogrammet TO10B.

Vi har senaste månaderna satsat på tv-reklam för att sprida kännedom om Dosell. Detta har gjort att vi nu säljer runt 100 enheter i månaden via Apotekets hemsida och konsumentversionen av Dosell står för cirka 90 procent av alla dispenserings idag. Det är en väldigt bra start för en helt ny typ av produkt och tjänst men vi fortsätter att söka efter fler sätt att uppnå ännu högre volymer.

Vår satsning i Sverige med konsumentversionen av Dosell har varit helt avgörande för att skapa den erfarenhet och kunskap som behövs för att kunna exportera lösningen till andra länder och marknader. I första hand kommer vi fokusera på marknader i Europa. Först på tur är den italienska marknaden som har stor potential. Där finns stora fördelar som att kunden kan få sina mediciner förpackade i dospåsar

direkt av det lokala apoteket tillsammans med sin Dosell. Därav ser vi stor potential i det italienska konceptet som även är applicerbart på fler marknader i Europa.

iZafe upplever en tydlig trend på att fler kommuner börjar efterfråga läkemedelsrobotar där många upphandlingar precis har påbörjats i Sverige och Norge.

Vi har även märkt stor efterfrågan från välfärdsplattformar som vill få tillgång till data kring medicinering. I samband med förvärvet av Pilloxa blir iZafes erbjudande en mer komplett lösning för välfärdsplattformar då iZafe kan tillhandahålla ännu mer data avseende följsamheten av medicinering.

Vi arbetar ständigt för att förbättra Dosells prestanda. Som kommunicerats under våren uppdaterade vi Dosells mjukvara. Uppdateringen bidrog med viss fördröjning vilket inneburit att iZafe har flera planerade kommunstarter tillsammans med våra partners innan årsskiftet.

Vi har en spännande och intensiv period framför oss. iZafes många partners och kunder ska starta upp användningen av Dosell, vi ska få klart alla delar kring förvärvet och säkerställa att utveckla ett attraktivt gemensamt framtida erbjudande, vi hoppas att du som teckningsoptionsinnehavare vill vara med på vår fortsatta resa och väljer att nyttja dina teckningsoptioner av serie TO10B.

Hälsningar,
Anders Segerström, VD



KORT OM IZAFE GROUP

iZafe Group är ett renodlat Life-Science företag som leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering. Bolaget bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshandling i hemmet. iZafe Groups läkemedelsrobot Dosell används för att minska risken för felmedicinering i hemmet, avlasta den offentliga vården, öka livskvaliteten för patienten samt skapa en tryggare miljö för anhöriga. Kunderna utgörs idag av offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm. Bolaget är noterat på NASDAQ First North Premier Growth Market.

SÅ HÄR GÖR DU FÖR ATT NYTTJA DINA TECKNINGSOPTIONER

VILLKOR:	En (1) teckningsoption av serie TO10B berättigar till teckning av en (1) ny B-aktie
TECKNINGSKURS:	0,26 SEK per B-aktie
NYTTJANDEPERIOD:	27 september 2022 - 11 oktober 2022
SISTA DAG FÖR HANDEL:	7 oktober 2022
TECKNING:	Genom samtidig betalning

TECKNING GENOM NYTTJANDE AV TECKNINGSOPTIONER

Du innehar teckningsoptioner av serie TO10B. För varje en (1) teckningsoption av serie TO10B som du innehar kan du teckna en (1) ny B-aktie till en kurs om 0,26 SEK per aktie.



Exempel:

Du innehar femhundra (500) stycken teckningsoptioner av serie TO10B

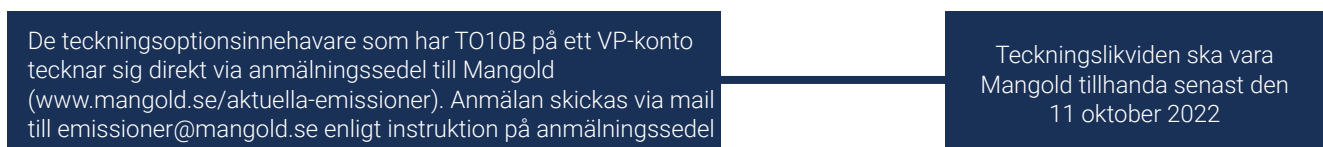


HAR DU TECKNINGSOPTIONERNA HOS DIN FÖRVALTARE ELLER ÄR DU DIREKTREGISTRERAD TECKNINGSOPTIONSINNEHAVARE?

Förvaltarregistrerad teckningsoptionsinnehavare (depå hos t.ex. Mangold/Avanza/Nordnet)



Du har ett VP-konto (dvs. direktregistrerad teckningsoptionsinnehavare)



Notera att de teckningsoptioner som inte avyttras eller nyttjas för teckning av nya aktier kommer att förfalla värdelösa. För att dina teckningsoptioner av serie TO10B inte ska förfalla krävs att du aktivt tecknar aktier alternativt säljer dina teckningsoptioner senast under sista dagen för handel med teckningsoptionerna, den 7 oktober 2022.